

新闻稿

P141/19e
2019年2月26日

巴斯夫 2018 年销售额小幅增长，主要由于化学品业务贡献减少导致利润下降

- 销售额 627 亿欧元（同比上升 2%）
- 不计特殊项目的息税前收益 64 亿欧元（同比下降 17%）
- 经营活动产生的现金流为 79 亿欧元（同比下降 10%），自由现金流 40 亿欧元
- 2018 财年每股拟派股息 3.20 欧元（2017：3.10 欧元）

2019 年展望：

- 销量增长及产品组合效应将小幅提升销售额
- 不计特殊项目的息税前收益预计略高于 2018 年水平

巴斯夫 2018 年销售额为 627 亿欧元，同比上升 2%。不计特殊项目的息税前收益降至 64 亿欧元（2017：76 亿欧元），其中约三分之二的利润下降由化学品业务领域导致：下半年异氰酸酯利润急剧下降；此外，2018 年各地区裂解装置利润也低于预期。

2018 年总体被全球经济困境、地缘政治变化及贸易冲突笼罩。下半年度，巴斯夫在一些关键市场经历了经济放缓造成的影响，尤其是在巴斯夫最大的客户领域汽车行业。受到中美贸易冲突影响，中国客户需求显著下降。全球范围内的不确定性增加，令许多市场主体持谨慎观望态度。

巴斯夫欧洲公司董事会主席薄睦乐博士（Dr. Martin Brudermueller）和首席财务官 Hans-Ulrich Engel 博士共同公布了 2018 年财务数据。薄睦乐表示：“我们正积极

媒体联络：
韩美华
电话：+86 21 2039 3110
anna.han@basf.com

马存宇
电话：+86 21 2039 5271
cun-yu.ma@basf.com

巴斯夫（中国）有限公司
200137 中国上海江心沙路 300 号
www.basf.com/cn

应对这些挑战。在全新企业战略的指导下，2019年将是我们的强势崛起的过渡阶段。今年，我们正在调整架构及流程，让公司明确聚焦在客户需求上。”

2018年，巴斯夫提高了所有业务领域和部门产品的售价。销量对比前一年小幅上升，功能性材料与解决方案和农业解决方案业务领域的销量上升部分弥补了特性产品和化学品业务领域销量的下降。路德维希港柠檬醛装置生产中断导致特性产品业务领域销量下跌，该装置已于第二季度恢复生产。莱茵河低水位也影响了化学品业务领域的销量。总体汇率因素带来了4%的负面影响，产品组合效应带来1%的积极影响。

功能性材料与解决方案、农业解决方案和特性产品业务领域利润下跌，部分导致了不计特殊项目的息税前收益的下降。在农业解决方案业务领域，各地区不利的汇率因素压低了利润。此外，巴斯夫在2018年8月从拜耳收购的业务也对业绩造成了较大的负面影响，主要是收购时机所致：种子业务具有很强的季节性，收益一般在上半年产生。同时，对收购业务进行整合也增加了成本。

莱茵河持续而反常的低水位也给巴斯夫带来了挑战。在三季度的大部分时间，巴斯夫路德维希港基地几乎无法通过船只运输获得原材料补给。路德维希港的产能利用率被迫降低，在2018年导致了约2.5亿欧元的利润损失。

2018年特殊项目共计负3.2亿欧元（2017：负0.58亿欧元），主要由收购导致。息税前收益同比下降20%至60亿欧元。不计特殊项目的息税、折旧及摊销前收益同比下降12%至95亿欧元。息税、折旧及摊销前收益为92亿欧元（2017：108亿欧元）。

2018年每股收益从6.62欧元下降至5.12欧元。根据特殊项目 and 无形资产摊销调整后，每股收益为5.87欧元，比上一年降低0.57欧元。

巴斯夫集团 2018 年第四季度收益情况

巴斯夫集团2018年第四季度销售额同比增加2%，达到156亿欧元。在特性产品、功能性材料与解决方案以及农业解决方案业务领域的支持下，价格增长了2%。销量降低3%。这主要由于莱茵河持续低水位，对路德维希港基地关键原材料运输产生严重影响，迫使公司降低产能利用率。在农业解决方案业务领域，对拜耳相关业务的收购为产品组合带来了3%的积极效应。

2018年第四季度不计特殊项目的息税前收益为6.3亿欧元，较去年同期下降59%。主

要原因是来自化学品和农业解决方案业务领域的收益大幅下降。在化学品业务领域，下降的主要原因是异氰酸酯和裂解业务利润降低。第四季度农业解决方案业务领域的收益主要碍于收购业务的开支影响。巴斯夫特性产品和功能性材料与解决方案业务领域的收益则得到了提升。莱茵河低水位造成的供应瓶颈对第四季度收益产生了约 2 亿欧元的负面影响。

巴斯夫集团 2018 全年现金流情况

经营活动产生的现金流由 88 亿欧元降至 79 亿欧元，主要由净收益下降所致。2018 年，净营运资本变化降低现金流 5.3 亿欧元（2017：降低 12 亿欧元）。投资活动使用的现金从 40 亿欧元增长至 118 亿欧元。2018 年，收购及剥离资产净付款 73 亿欧元，主要用于对拜耳相关业务及资产的收购。不动产、厂房、设备及无形资产的支付减少 1.02 亿欧元，为 39 亿欧元。自由现金流保持强劲，达 40 亿欧元，但较 2017 年水平降低 7.44 亿欧元，主要原因是经营活动产生的现金流降低。

拟议股息 3.20 欧元

薄睦乐表示：“尽管面临诸多挑战，巴斯夫仍希望提升股息。这也是为什么我们在年度股东大会上将提议派发股息 3.20 欧元，比前一年提升 0.1 欧元。巴斯夫基于 2018 年末股票价格的股息为 5.3%，这很有吸引力。”

贯彻巴斯夫战略

巴斯夫进一步发展了公司战略并正有条不紊地推进诸多举措。作为第一步，巴斯夫自 1 月 1 日起，将原来服务于中心职能部门的 14,000 名员工顺利转入业务运营部门。

薄睦乐说道：“整个过程会在今年三季度末完成。届时会有大约 20,000 名员工更近距离服务客户，这会让我们更好地了解客户需求、创造新想法并付诸行动。”组织架构调整主要针对研发、工程、供应链、人力资源、信息服务，以及环境、健康和安全（EHS）部门。

巴斯夫自 2019 年 1 月 1 日起还调整了报告组织架构，之前的四大业务领域调整为六大业务领域，包括：化学品、材料、工业解决方案、表面处理技术、营养与护理、农业解决方案。薄睦乐表示：“这将让我们的汇报流程更为透明，也更容易与竞争对手进行对比。”

巴斯夫采用了诸多手段，持续发展产品组合。例如，巴斯夫与索理思完成了造纸和水处理化学品业务合并交易，巴斯夫持有联营企业 49% 的股份，自 2019 年 2 月 1 日起，该业务以索理思的名义运营。联营企业在 2017 年的备考销售额约为 24 亿欧元，员工总数约为 5,200 名，为造纸和水处理行业客户提供更广泛的产品组合。

欧盟委员会已于 2019 年 1 月 18 日批准巴斯夫在符合相关条件的前提下收购索尔维的聚酰胺业务。巴斯夫必须向第三方出售原计划收购范围内的一部分业务，即索尔维聚酰胺业务在欧洲的生产资产及创新能力，以消除欧盟委员会对于市场竞争力的顾虑。对此，薄睦乐评论道：“巴斯夫通过此次收购将实现关键战略目标，显著加强聚酰胺 6.6 的业务。”

巴斯夫与 LetterOne 目前正等待必要的监管审批，合并双方的石油与天然气业务。两家公司于 2018 年 9 月底签署合并协议，交易计划将于 2019 年上半年完成。整合的准备措施正在按计划进行。巴斯夫预计合资公司的首次公开募股（IPO）最早将于 2020 年下半年进行。

巴斯夫积极管理产品组合，不断检视业务是否能够通过不同运营方式发挥更大潜力，例如成立合资企业或在集团之外独立运营。在此背景下，巴斯夫于 2018 年 10 月宣布评估其化学建材业务的战略选项，包括寻求强大的合并伙伴或进行业务剥离。薄睦乐评论道：“我们的目标是在 2019 年内达成交易协议，目前正在筹备相关步骤。”

投资亚洲，促进有机增长

无论对于巴斯夫还是整个化工行业，中国现已经成为亚洲乃至全球的重要市场。巴斯夫期望实现高于全球化学品市场平均水平的增长。薄睦乐表示：“因此，中国作为全球最大的化学品市场，是我们的重中之重。”他列举了一系列相关投资举措，从而进一步巩固巴斯夫在亚洲的市场地位，并加速促进其在该地区的有机增长。

例如，巴斯夫与中国石化在 2018 年 10 月底共同签署了谅解备忘录，进一步扩大双方在中国南京一体化基地的合作。双方各持一半股份的合资企业扬子石化—巴斯夫有限责任公司将与中石化扬子石油化工有限公司以 50: 50 的股比，共同出资建造另一座蒸汽裂解装置，乙烯年产能将达 100 万吨。此外，巴斯夫和中国石化还将共同探索在中国快速增长的电池材料市场的新商机。

印度是巴斯夫要投资的另一个市场。巴斯夫最近与印度阿达尼集团（Adani）签署谅解备忘录，评估共同投资丙烯酸价值链。生产基地将位于印度古吉拉特邦的蒙德拉港，这将是巴斯夫迄今为止在印度的最大投资，该化学品基地也将成为巴斯夫首个碳中和生产基地。

2019 年 1 月，巴斯夫与广东省政府签署了框架协议，进一步明确巴斯夫在湛江建立新型一体化（Verbund）基地的规划细节。该项目将占地超过 9 平方公里。在巴斯夫看来，该项目将受益于湛江丰富的自然资源、深水良港、及其连接广东各工业中心的便捷交通。

2019 年展望

巴斯夫预计，2019 年全球经济增速将为 2.8%，明显缓于 2018 年 3.2% 的水平。巴斯夫预计欧盟地区的经济增速也将受国内需求减弱以及出口增长放缓的影响走弱。同时，巴斯夫预测，尽管税务改革对经济带来的刺激效应可能不如 2018 年那么明显，美国整体经济仍将实现稳健增长。中国整体经济增长将继续降温，但仍将高于发达经济体。相比之下，巴西经济复苏的趋势将持续。

展望 2019，巴斯夫预测整体经济状况如下：

- 2019 年全球化学品生产增长 +2.7%（2018：+2.7%）
- 平均原油价格（布伦特）：每桶 70 美元
- 平均欧元/美元汇率：1 欧元兑换 1.15 美元

薄睦乐表示：“我们预测客户行业的增长仍将继续。汽车行业在去年整体产量下降后会略有复苏。”巴斯夫同时预计美国与其贸易伙伴之间的贸易冲突将在未来一年内得到缓解。英国脱欧并不会带来更广泛的经济震荡。

薄睦乐还表示：“尽管当前环境充满挑战，具有高度不确定性，但我们的目标是实现盈利增长。我们预计销售额将略有增长，主要来自销量增长和产品组合效应。我们预计不计特殊项目的息税前收益将略微提高。此外，我们预计资本回报率（ROCE）将略高于资本成本率，但与 2018 年相比将略有下降。”

薄睦乐强调，2019 年前两个季度的表现将相对疲软：“首先，在 2018 上半年，我们

得益于异氰酸酯的高利润，因此同比基准较高。其次，战略实施产生的相关成本将对收益产生影响。另外，与去年同期相比，我们有更多装置需要按计划进行停产大修。要实现 2019 年目标的决定性因素是业务绩效的整体改善和稳固的客户需求。同时，巴斯夫的战略卓越项目的效果也将于下半年首次呈现。由于我们已经在巴斯夫内部启动结构性变化，2019 年的特殊项目中也会出现负面影响。”

关于巴斯夫

在巴斯夫，我们创造化学新作用——追求可持续发展的未来。我们将经济上的成功、社会责任和环境保护相结合。巴斯夫在全球拥有超过 122,000 名员工，为几乎所有国家、所有行业的客户成功作出贡献。我们的产品分属六大业务领域：化学品、材料、工业解决方案、表面处理技术、营养与护理、农业解决方案。2018 年巴斯夫全球销售额约 630 亿欧元。巴斯夫的股票在法兰克福（BAS）、伦敦（BFA）和苏黎世（BAS）证券交易所上市。欲了解更多信息，请访问：www.basf.com。

关于巴斯夫大中华区

巴斯夫与大中华市场的渊源可以追溯到 1885 年，从那时起巴斯夫就是中国的忠实合作伙伴。作为中国化工领域重要的外商投资企业，巴斯夫主要的生产基地位于上海、南京和重庆，而上海创新园更是全球和亚太地区的研发枢纽中心。2018 年，巴斯夫向大中华区客户的销售额超过 73 亿欧元，截至年底员工人数为 9,317 名。欲了解更多信息，请登陆：www.basf.com/cn。

2019 年 2 月 26 日，您能通过以下巴斯夫官网链接获取更多信息：

巴斯夫集团 2018 年度报告（北京时间下午 2:00 起）

basf.com/overview (英语)

basf.com/uebersicht (德语)

新闻稿（北京时间下午 2:00 起）

basf.com/pressrelease (英语)

basf.com/pressemitteilungen (德语)

新闻发布会现场直播（北京时间下午 5:30 起）

basf.com/pcon (英语)

basf.com/pressekonferenz (德语)

演讲（北京时间下午 5:30 起）

basf.com/pcon (英语)

basf.com/pressekonferenz (德语)

分析师及投资者发布会直播（北京时间下午 9:00 起）

basf.com/conferencecall (英语)
basf.com/telefonkonferenz (德语)

照片

basf.com/pressphotos (英语)
basf.com/pressefotos (德语)

视频素材

tvservice.basf.com/en (英语)
tvservice.basf.com (德语)

年度新闻发布会实时照片 (北京时间 2 月 26 日下午 8:00 起)

basf.com/Pressphoto-Database/pc (英语)
basf.com/Pressefoto-Datenbank/pk (德语)

薄睦乐博士电视采访 (北京时间 2 月 26 日下午 9:00 起)

basf.com/tv-interviews_en (英语)
basf.com/tv-interviews_de (德语)

前瞻性声明

本新闻稿内容包含以巴斯夫管理层的当前预计、估计和期望以及现有信息为基础的前瞻性声明。这些声明并不保证未来的业绩，声明中涉及难以预计的风险和不确定因素，并且对未来事件的假设并不精确。许多因素可能导致巴斯夫的实际结果、业绩或成就与这些声明明示或暗示的情况不一致。对于本新闻稿包含的前瞻性声明，我们不承担任何新责任。