

新闻稿

2023 年 3 月 15 日

巴斯夫推进以方案为导向的创新布局，助力农业加速转型

- 结合化学、生物技术和数据分析开拓杂草管理新方案
- 在病虫草害防治领域，聚焦具有全新作用机理的有效成分、创新剂型和生物性状
- 通过业界领先的性状管线夯实巴斯夫作为种业公司的行业地位

巴斯夫展示农业创新管线所取得最新进展，涵盖：作物保护、种子和性状以及数字农业解决方案等多个业务板块。未来，巴斯夫将着力开发种植户亟需的解决方案，帮助种植户缓解来自市场和作物轮作系统在特定病、虫、草害管理上所面临的压力，应对来自气候变化、日益严格的法规监管以及不断攀升的消费者预期等挑战。为践行巴斯夫在 2019 年宣布的农业新战略，巴斯夫正在引导创新项目以提升重点区域作物收益为目标，比如：美国的大豆，欧洲的果蔬和亚太的水稻。巴斯夫强大的创新布局将有望在未来十年创造超过 75 亿欧元的销售峰值。

巴斯夫全球农业解决方案业务部总裁 Livio Tedeschi 博士表示：“我们致力于打造更全面的农业解决方案，向种植户提供更多方案选择。这就是为什么我们坚持对农业创新管线进行投资的原因。2022 年巴斯夫农业解决方案部的研发投入达到 9.44 亿欧元。种植户可以继续信赖巴斯夫的创新能力，通过向种植户提供全新的有效成分，创新的制剂和性状，巴斯夫将帮助种植户持续获得更好的收益。”

巴斯夫农业解决方案研发和法规部总裁 Peter Eckes 博士补充道：“我们的创新储备不仅利用了我们在化学和环境科学的专长，还融入了领先的生物技术和数字方案，为解决方案的迭代升级做好准备。巴斯夫杂草控制创新管线就很好地诠释了巴斯夫

媒体联络
朱晟姣
电话: +86 21 2039 1438
jamie.zhu@basf.com

李天宇
电话: +86 21 3810 6525
tian-yu.li@basf.com

巴斯夫（中国）有限公司
上海浦东江心沙路 300 号
<http://www.basf.com>

如何应用多维除草方案来平衡种植户、社会和环境的需求。”

丰富的产品组合提升亚太市场的水稻收益

水稻是亚洲市场的主要作物。水稻种植户面临来自抗性杂草、病害与虫害的种植压力。巴斯夫提供一系列技术积极支持水稻种植户应对这些挑战。

巴斯夫农业解决方案业务部亚太区高级副总裁 **Simone Barg** 说道，“亚太地区乃至更多区域的水稻种植户可以信赖巴斯夫在水稻作物上的创新实力。巴斯夫将在 2025 年前后推出针对水稻作物的创新组合和解决方案，以此支持我们的客户，因为他们所种的水稻是世界上最重要的主粮作物之一。”

为进一步改善水稻的种植收益，巴斯夫预计在 2025 年前推出多种新的化学成分与制剂产品：

- 巴斯夫新型除草剂 **Luximo®** 是其所属的化合物组别中在过去四十年里首个具备全新作用机理的化合物。它杀草谱广，能有效控制稻田中一系列已经对其他作用机理除草剂产生抗性的杂草。该产品将成为水稻田杂草管理和作物保护方案中的重要工具。**Luximo®** 将于 2024 年在印度尼西亚率先上市，并自 2025 年起陆续在亚洲市场的其他国家面市。
- 巴斯夫正与行业同仁合作开发一款防治稻飞虱且具备全新作用机理的杀虫剂，该产品与现有产品无交互抗性，持效期长，满足法规监管的需求。巴斯夫已加快这款杀虫剂的开发，以期在 2025 年向亚太地区的种植户交付该解决方案。
- **Revysol®** 系列将在未来两年推出针对水稻纹枯病、水稻稻曲病等水稻主要病害的杀菌剂产品。这些全新的制剂产品将以 **Cevya®**、**Mibelya®** 和 **Revyrize®** 为产品名在亚太区发布。
- **Seltima® Plus** 是一款具备抗性管理功能的水稻病害解决方案，将在未来几年内引入亚太市场。**Seltima® Plus** 结合了两款杀菌剂，能为水稻提供远超市场标准的增产收益以及稻谷品质。2022 年，该产品在印度尼西亚获得了登记，未来也将陆续在印度、中国和其他国家上市。
- **Kixor® CS** 是一款基于 **Kixor® Active** 研发的全新制剂产品，可从苗前应用到苗后早期，为种植户在作物季节提供灵活的施药窗口。该除草剂创新的微胶囊制剂

工艺通过设立物理屏障提高了除草剂对作物的安全性，-同时对阔叶杂草提供较长的控草期。亚太地区的水稻种植户有望在 2025 年前后应用这项全新除草技术。

- 巴斯夫耐除草剂水稻系统 **Provisia®**和 **Clearfield®**直播稻生产系统能帮助水稻种植者更好地利用有限的耕地，成为水稻栽培的替代方案。这项捍卫作物产量的技术将于接下来的十年内在印度、马来西亚、泰国和菲律宾上市。此外，**Provisia®**将在 2025 年前进入中国水稻市场。作为项目启动的基石，巴斯夫宣布与 **Seedworks Philippines** 公司建立长期合作关系，将巴斯夫 **Provisia®**耐除草剂的非转基因性状引入菲律宾的杂交水稻市场。包括这份合作在内，巴斯夫已在亚洲五个计划引入 **Clearfield®**和 **Provisia®** 耐除草剂性状的国家达成了十项不同的种子合作。
- 为实现水稻的可持续生产，巴斯夫对数字农业服务平台 **xarvio® FIELD MANAGER** 的决策模块持续优化。为更高效地使用农药，巴斯夫正在升级该平台，预计在 2025 年前推出新的虫害模型。巴斯夫还将继续更新病害模型，以支持更精确的杀菌剂施用时间、剂量和产品选择建议。通过聚焦诸如与日本全农 (ZEN-NOH,全称为全国农业协同组合联合会)的合作，借助以模型为基础、精准且不断改进的洞察，巴斯夫将 **xarvio®**打造成为作物保护的标准工具。

关于巴斯夫农业解决方案业务部

种植肩负着为快速增长的人口提供足够健康、吃得起的食物并减少环境影响的重任。巴斯夫携手合作伙伴和农业专家，将可持续发展的标准融入所有业务决策，带领种植者为实现可持续农业做出积极贡献。因此，巴斯夫始终关注研发布局，将创新思维和日常实践紧密结合。我们的业务范围包括：种子和特定性状，化学和生物作物保护，土壤管理方案，植物健康，虫害管理和数字农业。凭借活跃在实验室、田间地头、办公室和生产线等多个领域的专业团队，巴斯夫力求为种植者、为农业、为子孙后代寻找正确的平衡。2022 年，巴斯夫农业解决方案部全球销售额达 103 亿欧元。欲了解更多信息，请登录 www.agriculture.basf.com 或访问巴斯夫农业解决方案部的社交媒体。

关于巴斯夫

在巴斯夫，我们创造化学新作用——追求可持续发展的未来。我们将经济上的成功、社会责任和环境保护相结合。巴斯夫在全球拥有超过 111,000 名员工，为几乎所有国家、所有行业的客户成功作出贡献。我们的产品分属六大业务领域：化学品、材料、工业解决方案、表面处理技术、营养与护理、农业解决方案。2022 年巴斯夫全球销售额为 873 亿欧元。巴斯夫的股票在法兰克福（**BAS**）证券交易所上市，并以美国存托凭证（**BASFY**）的形式在美国证券市场交易。欲了解更多信息，请访问：www.basf.com

