

新聞稿

2023 年 3 月 22 日

巴斯夫推動創新整合解決方案 加速農業轉型

- 結合化學、生物技術和數據分析開拓雜草管理新方案
- 在病蟲草害防治領域，聚焦全新作用機制的有效成分、創新劑型和生物性狀
- 透過領先業界的種子性狀產品組合強化巴斯夫在種子公司中的地位

巴斯夫在農業創新產品組合的最新進展涵蓋：作物保護、種子和性狀以及數位農業解決方案等領域。巴斯夫未來將著眼在開發農友所需的解決方案，幫助農友緩解來自市場和作物輪作系統在特定病、蟲、草害管理上所面臨的壓力，應對氣候變化、日益嚴格的法規條件以及逐漸升高的消費者意識等挑戰。為了實現巴斯夫在 2019 年宣佈的農業新策略，巴斯夫正在進行創新解決方案，以提升重點區域的作物收益為目標，例如：美國的大豆，歐洲的蔬果和亞太的水稻。巴斯夫強大的創新佈局有望在未來十年創造超過 75 億歐元的銷售高峰。

巴斯夫農業解決方案處全球總裁 **Livio Tedeschi** 表示：「我們致力打造更全面的農業解決方案，提供農友更多選擇。這就是為什麼我們持續對豐富的農業科技進行投資。2022 年巴斯夫農業解決方案處的研發投入達到 9.44 億歐元。農友可以繼續信賴巴斯夫的創新能力，透過提供全新的有效成分、創新的劑型和種子性狀，巴斯夫將幫助農友持續在收益和環保上獲益。」

巴斯夫農業解決方案處研發和法規部總裁 **Peter Eckes** 表示：「我們的創新產品組合不僅充分發揮我們在化學和環境科學的專業，還融入了先進的生物技術和數位化

方案，為新一代解決方案做好準備。巴斯夫創新的雜草防治產品組合就完美地詮釋了巴斯夫如何應用多種除草方案來平衡農友、社會和環境的需求。」

豐富的產品組合提升亞太市場的水稻收益

水稻是亞洲市場的主要作物，農友面臨來自抗性雜草、病害與蟲害的種植壓力。巴斯夫提供一系列技術，支援農友以應對這些挑戰。

巴斯夫農業解決方案處亞太區業務部資深副總裁 **Simone Barg** 表示：「亞太區以及更多區域的農友可以信賴巴斯夫在水稻作物上的創新實力。巴斯夫將在 2025 年左右推出針對水稻作物的創新解決方案組合，支援農友，因為他們所種的水稻是世界上最重要的糧食作物之一。」

為進一步改善水稻的種植收益，巴斯夫預計在 2025 年前推出多種新化學成分與劑型的產品：

- 巴斯夫新型除草劑 **Luximo**[®] 在其所屬的化合物類別中，是過去四十年來第一個具有全新作用機制的化合物，能有效防治多種對其他作用機制除草劑產生抗性的雜草。該產品將成為水稻雜草管理和作物保護方案中的重要工具。**Luximo**[®] 將於 2024 年在印尼率先上市，並自 2025 年起陸續在亞洲其他國家上市。
- 巴斯夫正與產業合作夥伴研發一款具全新作用機制的殺蟲劑，用以防治褐飛蟲。該產品與現有產品無交互抗性，殘效期長，並符合主管機關的要求。巴斯夫已加快此殺蟲劑的研發，預計在 2025 年於亞太區推出。
- **Revysol**[®] 系列將在未來兩年推出針對水稻紋枯病、籼穗病等主要病害的殺菌劑產品。這些全新劑型的產品將以 **Cevya**[®]、**Mibelya**[®] 和 **Revyrize**[®] 為產品名在亞太區上市。
- **Seltima**[®] **Plus** 是一款具備抗性管理功能的水稻病害解決方案，將在未來幾年內導入亞太市場。**Seltima**[®] **Plus** 結合了兩款殺菌劑，能提供遠超過市場標準的產量收益與稻穀品質。該產品已於 2022 年在印尼登記，未來也將陸續在印度、中國和其他國家上市。
- **Kixor CS** 是一款基於 **Kixor**[®] **Active** 研發的全新劑型除草劑，可應用於萌前及萌後早期處理，為農友提供在作物栽培季節進一步應用的彈性。其創新的微膠囊懸

著劑型，因物理屏障而提高了除草劑對作物的安全性，同時對闊葉雜草有較長的防治效果。亞太區的水稻農友有望在 2025 年前後應用這項全新除草技術。

- 巴斯夫耐除草劑水稻種子 **Provisia**® 和 **Clearfield**® 能幫助直播稻農友更有效地利用有限的耕地，成為水稻栽培的替代方案。這項捍衛作物產量的技術將於接下來的十年內在印度、馬來西亞、泰國和菲律賓上市。此外，**Provisia**® 將在 2025 年前進入中國水稻市場。巴斯夫也宣佈與菲律賓 **Seedworks** 公司建立長期合作關係，作為該項目啟動的基石，將巴斯夫 **Provisia**® 耐除草劑的非基改性狀引入菲律賓的雜交水稻市場。巴斯夫已在亞洲五個國家與不同合作夥伴進行十項(包括此項) **Clearfield**® 和 **Provisia**® 耐除草劑種子性狀的合作。
- 為實現水稻的永續生產，巴斯夫持續優化數位化農業 **xarvio**® **FIELD MANAGER** 的決策模組。為了讓農藥使用更有效率，巴斯夫正在升級該平台，預計在 2025 年前推出新的蟲害模型。巴斯夫還將持續更新病害模型，讓殺菌劑的施用時間、劑量和產品選擇建議更為精確。例如：巴斯夫與日本全農（ZEN-NOH，全名為全國農業協同組合聯合會）合作，透過以模型為基礎、精準且不斷改進的數據分析洞察，將 **xarvio**® 打造為作物保護的標準工具。

關於巴斯夫農業解決方案處

隨著人口激增，全球的未來仰賴人類發展與保持永續農業與健康環境的能力。巴斯夫農業解決方案處與農友、農業專家、病蟲害管理專家等各界人士合作，為實現這一目標而不斷努力。為此，我們投資研發廣泛的產品組合，包括種子和性狀、化學和生物作物保護、土壤管理、作物健康、蟲害防治和數位化農業。透過實驗室、田間、辦公室和生產等專家團隊，我們將創新思維和腳踏實地的行動相結合，打造出對農友、社會和地球都有價值的具體可行解決方案。2022 年，巴斯夫農業解決方案處全球銷售額達 103 億歐元。欲了解更多資訊，請上網：www.agriculture.basf.com，或加入巴斯夫農業解決方案處的社群媒體。

關於巴斯夫

在巴斯夫，我們創造化學新作用——追求可持續發展的未來。我們將經濟上的成功、社會責任和環境保護相結合。巴斯夫在全球約有 111,000 名員工，為遍佈全球各類產業客戶的成功做出貢獻。我們的產品分屬六大業務領域：化學品、材料、工業解決方案、表面處理技術、營養與護理、農業解決方案。2022 年巴斯夫全球銷售額約 873 億歐元。巴斯夫的股票在法蘭克福證券交易所上市（交易代號：BAS），並在美國發行存託憑證（交易代號：BASFY）。欲了解更多資訊，請上網：www.basf.com。