

## 2016 年一季度业绩/年度股东大会

### 巴斯夫不计特殊项目的息税前收益略微下滑；确认 2016 年展望

#### 2016 年一季度：

- 销售额 142 亿欧元（下降 29%）
- 不计特殊项目的息税前收益（EBIT）19 亿欧元（下降 8%）
- 特性产品、功能性材料与解决方案、农业解决方案业务领域息税前收益较高
- 化学品和石油与天然气业务领域收益大幅下滑

#### 2016 年展望得到确认：

- 天然气交易和储存业务剥离造成销售额大幅下降
- 按油价平均每桶 40 美元计算，预期不计特殊项目的息税前收益将略低于 2015 年水平

德国路德维希港/中国上海 – 2016 年 4 月 29 日 – 2016 年第一季度，巴斯夫集团销售额同比下滑 29%，为 142 亿欧元。这主要是受到天然气交易和储存业务剥离的影响，此业务为 2015 年一季度销售额贡献了 42 亿欧元。

低迷的石油价格导致了售价下调，化学品业务领域尤为明显。公司整体销量同比持平，功能性材料与解决方案、石油与天然气和特性产品业务领域的销量小幅增长，农业解决方案和化学品业务领域销量则略微下滑。

“我们在特性产品、功能性材料与解决方案和农业解决方案业务领域，不计特殊项目的息税前收益略微上涨。”巴斯夫欧洲公司董事会

2016 年 4 月 29 日

#### 媒体联络

田丽君 女士  
电话：+86 21 2039-2268  
[tanya.tian@basf.com](mailto:tanya.tian@basf.com)

沈佳虹 女士  
电话：+86 21 2039-3053  
[joanna.shen@basf.com](mailto:joanna.shen@basf.com)

巴斯夫（中国）有限公司  
中国上海浦东  
江心沙路 300 号  
邮编：200137  
电话：(021) 2039 1000  
传真：(021) 2039 4306  
[www.basf.com.cn](http://www.basf.com.cn)

主席博凯慈博士在德国曼海姆玫瑰园会议中心举行的年度股东大会上说道。不计特殊项目的息税前收益为 19 亿欧元，下降 1.64 亿欧元，主要由于石油与天然气和化学品业务领域贡献减少。其他业务领域收益增长显著，主要得益于长期激励政策的估值效应。

与去年同期相比，不计特殊项目的息税前收益为 19 亿欧元，下降 1.29 亿欧元。息税、折旧及摊销前收益（EBITDA）为 28 亿欧元，下滑 7800 万欧元。财务结果低于去年同期水平，减少 1.88 亿欧元（2015 年减少 1.64 亿欧元）。

所得税及少数股东权益前收入为 17 亿欧元，下滑 1.53 亿欧元。税率为 15.4%（2015 年一季度：29.7%）。这主要是受到石油与天然气业务领域税收的影响。

净收入为 14 亿欧元，上涨 2.13 亿欧元。2016 年第一季度每股收益为 1.51 欧元，前一年为 1.28 欧元。依据特殊项目以及无形资产折旧摊销调整后的每股收益为 1.64 欧元，前一年为 1.43 欧元。

### **每股拟派股利 2.90 欧元**

巴斯夫坚守积极的股息政策，2015 财年拟派股利 2.90 欧元（2015 年：2.80 欧元），因此公司将支付股东大约 27 亿欧元。“我们希望每年都能够增加股息，或至少维持在上一年水平。今天年度股东大会上提出的拟派股利也体现了我们对巴斯夫未来发展的信心——尽管我们知道 2016 年不会一帆风顺。”博凯慈表示。

### **2016 年展望得到确认**

2016 年，巴斯夫预计目前挑战性的环境和实质性的风险仍将持续，对 2016 年全球经济环境的预期维持不变：

- 全球国内生产总值增长：2.3%
- 全球工业生产总值增长：2.0%
- 全球化工生产总值增长：3.4%
- 平均欧元/美元汇率：1 欧元兑换 1.10 美元
- 平均原油价格（Brent）：每桶 40 美元

博凯慈表示：“我们对 2016 年的全年展望得到确认：我们的目标是提高所有业务领域的销售量，但是巴斯夫集团的销售额将明显下降，这尤其是因为天然气贸易和储存业务的剥离以及石油和天然气价格的下滑。我们预期不计特殊项目的息税前收益将略低于 2015 年水平。在目前动荡、充满挑战的环境下，这是一个雄心勃勃的目标，并且很大程度上取决于油价走势。”

### 专注于高增长业务

“我们将在 2016 年继续优化我们的产品组合，目标是专注于高增长业务。”博凯慈说道。二月底，巴斯夫和阿克苏诺贝尔达成协议，出售工业涂料业务，这使巴斯夫更加专注于核心的业务汽车涂料。四月，巴斯夫和中国的广东银帆化学有限公司达成协议，收购其汽车修补漆业务。此次收购增强了巴斯夫在快速增长的中国修补漆市场上的地位。上周，巴斯夫同意将聚烯烃催化剂业务出售给美国的 W.R. Grace & Co 公司。通过剥离这一业务，巴斯夫将继续加强对工艺催化剂关键增长领域的专注度，包括化学品催化剂和炼油催化剂业务。

### 一季度各业务领域表现

**化学品**业务领域销售额下降 19%，为 31 亿欧元，主要由于售价随原材料价格下跌而造成。北美地区石油化学品业务部销售量下滑尤为显著。不计特殊项目的息税前收益为 4.65 亿欧元，与高利润的 2015 年一季度相比下跌 2.61 亿欧元。除利润下降外，固定成本上升也对收益产生影响，主要是由于 2015 年一系列新装置投入运行。

**特性产品**业务领域销售量与去年一季度相比有所增长，然而由于售价下降，销售额同比下降 6%，为 38 亿欧元。主要不利因素是石油价格下跌导致的相关原材料价格走低，此外卫生业务持续面临的价格压力也带来不利影响。得益于固定成本下降与销售量上升，不计特殊项目的息税前收益增长 3200 万欧元，达到 5.47 亿欧元。

**功能性材料与解决方案**业务领域销售额同比下降 4%，为 44 亿欧元，这主要由于贵金属交易价格走低导致售价下跌。受汽车与建筑行业需求量增长影响，销售量有所上升。得益于特性材料业务部与化学建材

业务部的贡献，不计特殊项目的息税前收益增长 2500 万欧元，达到 4.56 亿欧元。

**农业解决方案**业务领域在仍旧艰难的市场环境中销售额下降 6%，为 18 亿欧元。售价上升未能弥补销售量下降与汇率因素的不利影响。不计特殊项目的息税前收益增长 1700 万欧元，达到 5.91 亿欧元。售价上升在一定程度上帮助提升利润，固定成本有所下降。

**石油和天然气**业务领域销售额为 6.11 亿欧元，下降 88%。2015 年与俄罗斯天然气工业股份公司（Gazprom）完成资产交换后，天然气贸易与存储业务不再为销售额做出贡献。此外，石油与天然气售价下跌进一步给销售额带来不利影响。生产量有所上升，尤其是在挪威。不计特殊项目的息税前收益为 6600 万欧元，下降了 3.71 亿欧元。

**其他**领域销售额为 4.77 亿欧元，与去年一季度相比下降 31%。这主要由于在原材料交易业务领域销售价格与销量的下降、2015 年底供应合同到期以及 2014 年底出售在新加坡的合资企业 Ellba Eastern 私人有限公司中的股份等因素。不计特殊项目的息税前收益提高 3.94 亿欧元，为负 2.19 亿欧元，主要由于长期激励政策的估值效应。积极汇率因素也帮助了收益的提高。

## 关于巴斯夫大中华区

巴斯夫与大中华市场的渊源可以追溯到 1885 年，从那时起巴斯夫就是中国的忠实合作伙伴。作为中国化工领域最大的外商投资企业，巴斯夫主要的投资项目位于上海、南京和重庆，其中巴斯夫亚太创新园（上海）更是亚太地区的研发枢纽中心。2015 年，巴斯夫大中华区销售额超过 57 亿欧元，截至年底员工人数约 8400 名。欲了解更多信息，请登陆：[www.basf.com/cn](http://www.basf.com/cn)。

## 关于巴斯夫

在巴斯夫，我们创造化学新作用——追求可持续发展的未来。我们将经济上的成功、社会责任和环境保护相结合。巴斯夫在全球约有 112,000 名员工，为几乎所有国家、所有行业客户的成功作出贡献。我们的产品分属五大业务领域：化学品、特性产品、功能性材料与解决方案、农业解决方案、石油与天然气。2015 年巴斯夫全球销售额

超过 700 亿欧元。巴斯夫的股票在法兰克福（BAS）、伦敦（BFA）和苏黎世（AN）证券交易所上市。欲了解更多信息，请访问：[www.basf.com](http://www.basf.com)。

#### 前瞻性声明

本新闻稿内容包含以巴斯夫管理层的当前预计、估计和期望以及现有信息为基础的前瞻性声明。这些声明并不保证未来的业绩，声明中涉及难以预计的风险和不确定因素，并且对未来事件的假设并不精确。许多因素可能导致巴斯夫的实际结果、业绩或成就与这些声明明示或暗示的情况不一致。对于本新闻稿包含的前瞻性声明，我们不承担任何新责任。