

# 보도자료

P123/18e  
February 27, 2018

## 바스프, 2018 년 기분 좋은 출발

### 2017 년 4 분기 실적:

- 매출 161 억 유로 (전년 동기 대비 8% 증가)
- 특별항목 이전 영업이익 19 억 유로 (전년 동기 대비 58% 증가)

### 2017 년 연간 실적:

- 전체 사업 부문에서 견고한 양적 성장
- 주당 수익 6.62 유로 (50% 증가)
  - 조정 주당 수익 6.44 유로 (33% 증가)
- 영업 현금 흐름 88 억 유로 (14% 증가)
  - 잉여 현금 흐름 48 억 유로 (34% 증가)
- 2017 회계 연도 제안 배당금 3.10 유로 (2016 년 3.00 유로)

### 2018 년 전망:

- 판매량 증가로 인한 소폭의 매출 성장 기대
- 2017 년 수준을 약간 상회하는 특별항목 이전 영업이익 예상

루드빅스하펜에서 열린 2017 년 연간 실적 보고 발표회에서 쿠르트 북 바스프 회장은 "바스프가 2017 년의 성공적인 경영 성과에 이어 2018 년에도 좋은 출발을 하고 있다. 지난해 바스프는 괄목할 만한 성장을 이루었고 수익성을 더욱 높일 수

있었다. 또한 인력과 전략, 양면에서 바스프의 미래 발전을 위한 중요한 토대를 마련했다"고 말했다.

바스프 그룹은 2017년 4분기에 전년 동기 대비 8% 성장한 161억 유로의 매출을 올렸다. 가격은 9% 상승했다. 바스프의 판매량은 석유 및 가스를 제외한 모든 사업 부문에 힘입어 4% 증가했다. 반대로 부정적인 통화 효과는 더욱 증가해 매출이 5% 감소했다. 4분기 특별항목 이전 영업 이익(EBIT before special items)은 19억 유로로 전년 동기 대비 58% 증가했다. 화학 제품, 농업 솔루션, 오일 및 가스 사업부와 기타 사업부의 수익 상승이 기능성 소재 및 솔루션, 퍼포먼스 제품 사업부의 수익 하락을 보완했다.

바스프는 2017년 전세계 다양한 국가에서 경영 활동을 전개했다. 북 회장은 "바스프는 이 같은 상승세를 이용해 2017년 전체 매출액과 수익을 전년 대비 크게 향상시켰다"라고 설명했다. 수요 증가 덕분에 바스프 모든 사업 부문의 판매량과 수익성이 큰 폭으로 증가했다. 특히 화학 제품 부문의 판매가 상승이 이에 기여했다. 전반적으로 바스프의 매출은 12% 증가한 645억 유로를 기록했고, 여기에는 2016년 말 금속 표면 처리를 위한 맞춤형 솔루션을 제공하는 케미탈(Chemetall) 사업 인수가 중요한 요인으로 작용했다.

바스프의 수익은 1/3 가량 증가해 매출보다도 더 급격한 성장을 보였다. 바스프는 화학제품 부문의 실적 호조로 특별항목이전 영업이익 83억 유로를 달성했다. 기초 화학제품 및 중간체 사업에서의 수익 및 판매 증가는 스페셜티 사업부의 수익 하락을 상쇄했다. 화학제품, 퍼포먼스 제품, 기능성 소재 및 솔루션 분야로 구성된 화학사업부 실적은 전년보다 큰 폭으로 증가했다. 영업이익은 전년 대비 26% 오른 73억 유로였다.

주당 수익은 4.42 유로에서 6.62 유로로 50% 상승했다. 특별 지출 및 무형 자산 상각으로 조정된 주당 수익은 6.44 유로(전년도 4.83 유로)에 달한다.

## 영업현금흐름 개선

영업 활동으로 제공된 현금은 2017 년 88 억으로 전년 대비 11 억 유로 증가했고, 이는 순익이 50% 증가해 61 억을 달성한 데 힘입었다. 전년과 달리 순 운전자본의 변화는 현금 흐름을 감소시켰다. 이는 주로 영업상의 이유로 재고 및 외상매출금에 현금이 많이 묶여 있기 때문이다.

투자 활동에 사용된 현금은 2016 년 65 억 유로에 비해 2017 년에는 40 억 유로였다. 유형고정자산 및 무형자산에 대한 지급액은 전년도(41 억 유로)보다 감소한 40 억 유로였다. 잉여 현금 흐름은 전년도보다 34% 증가한 48 억 유로였다. 부채비율은 44.1% (2016 년 42.6%), 순부채는 29 억 유로 감소한 115 억 유로를 기록했다.

### **제안 배당금 3.10 유로**

바스프는 주주 총회에서 전년 대비 0.10 유로 증가한 주당 3.10 유로의 배당금을 제안할 예정이다. 이에 따라 바스프는 2017 년 연말 주가 91.74 유로에 기초하여 3.4% 증가한 양호한 배당 수익을 제공함으로써 바스프 주주들에게 총 28 억 유로가 지급될 예정이다.

### **지역 비즈니스 개발**

지역 개발과 관련하여 북 회장은 "최근 몇 년 동안 투자한 아시아 지역에서 큰 성장을 이뤄 특히 기쁘게 생각한다. 마진과 판매 증가 덕분에 아시아 지역에서 두 배 증가한 22 억 유로의 수익을 달성할 수 있었고, 바스프의 가장 수익성 높은 지역이 되었다"고 말했다.

유럽에서는 경제 성장이 가속화되었다. 유럽 지역 영업이익은 31% 증가해 47 억 유로를 기록했다. 이는 주로 화학제품과 석유 및 가스 부문의 높은 성과에 기인한다. 미국 실적은 2017 년 초반에는 부진했지만 연중 지속적으로 향상되었다. 북미 지역 바스프 영업이익은 11 억 유로에서 12 억 유로로 증가했다. 남아메리카, 아프리카 및 중동지역 영업이익은 4 억 3,200 만 유로에서 3 억 3,500 만 유로로 하락했다.

### **바스프 포트폴리오 개발**

지난 해 바스프는 성장 속도가 빠르고 주기적인 회복력이 있는 비즈니스를 사업 포트폴리오에 추가하기 위해 중요한 결정을 내렸다. 2018 년 농업 솔루션 부문은 바이엘의 종자 및 제초제 사업의 핵심 사업부문을 인수함으로써 강화될 것으로 보인다. 북 회장은 "이 같은 결정은 바스프의 성공적인 작물 보호 사업과 생명 공학 활동을 훌륭하게 보완할 것이다. 그리고 바스프는 주요 농업 시장에서 독점 자산으로 종자 사업에 진출할 예정이며, 종자 연구 결과를 보다 빨리 실행할 수 있게 될 것이다"라고 말했다.

바스프는 올해 솔베이(Solvay)의 글로벌 폴리아미드 사업 인수를 희망하고 있다. 이는 운송, 건설 및 소비재 산업을 위한 바스프의 엔지니어링 플라스틱 범위를 확대하고 원료에 대한 접근성을 강화할 것이다. 또한 아시아 및 남미 지역의 중요한 성장 시장에 대한 접근성을 개선할 것으로 기대된다.

북 회장은 "그러나 바스프는 다른 기업이 더 잘 성공시킬 수 있는 사업이라고 판단하면 그 사업을 포기하기도 한다"라고 말했다. 일례로 바스프는 2017 년 9 월 말, 피혁 화학제품 사업부문을 선도적인 피혁 제품용 화학물질 가공 제조 업체인 스탈(Stahl) 그룹에 넘겼다. 대신 바스프는 현재 스탈 그룹에서 16%의 지분을 보유하고 있다.

바스프는 석유 및 가스 사업부문의 근본적인 변화를 발표했다. 바스프는 레터원(LetterOne) 그룹과 함께 윈터셸 DEA(Wintershall DEA)라는 조인트 벤처를 구성해 각각의 석유 및 가스 사업을 합병할 계획이다. 이 신생 기업은 높은 성장 전망을 보이는 유럽 최대 독립 탐사 및 생산 회사 중 하나가 될 것으로 보이며, 중기적으로는 주식 상장을 계획하고 있다.

## 2018 년 전망

2018 년 바스프는 세계 경제 및 화학제품 생산이 2017 년과 거의 같은 속도로 성장할 것으로 기대하고 있다. 전지역에서 더 큰 성장이 예상되고 있고, 브라질과 러시아에서 이미 진행중인 경기 회복이 지속될 것으로 예상된다. 바스프는 이같은 긍정적인 기본 조건 이외에도 시장 변동성이 증가할 것으로 예상하고 있다. 또한 미 달러화는 매출 및 수익에 부정적인 영향을 미치고 있다.

바스프의 2018 년 전망은 다음과 같은 경제 여건을 가정하고 있다. (괄호 안은 전년도 수치):

- 세계 경제 성장률 3.0% (+ 3.1%)
- 세계 화학제품 생산 성장률 3.4% (+ 3.5%)
- 유로-달러 평균 환율 유로당 1.20 달러 (유로당 1.13 달러)
- 평균 유가 (브렌트유) 배럴당 65 달러 (배럴당 54 달러)

복 회장은 "이같은 환경에서 바스프는 수익성 있는 성장을 지속해 2018 년 바스프 그룹의 매출과 영업이익이 소폭 증가하기를 기대한다"고 말했다. 매출액 증가는 주로 판매량 증가에 기인하며, 이익 증가는 주로 퍼포먼스 제품, 기능성 소재 및 솔루션, 오일 및 가스 부문의 실적 호조로 이루어질 것으로 보인다. 2017 년 큰 폭의 성장 이후 바스프는 마진 하락으로 인해 화학제품 부문의 특별항목 이전 영업이익이 크게 감소할 것으로 예상하고 있다.

2018 년 전망은 올해 상반기에 마무리될 것으로 예상되는 바이엘의 종자 및 비선택성 제초제 사업의 핵심 부문에 대한 인수 계획을 고려했다. 인수 시점, 사업 인수 시점의 계절성, 예상 통합 비용을 바탕으로 볼 때 이는 매출에 긍정적인 영향을 미치고, 2018 년 농업 솔루션 부문 및 바스프 그룹의 수익에는 부정적인 영향을 미칠 것으로 보인다.

이번 전망에 바스프와 레터윈의 석유 및 가스 사업의 합병 계획은 반영되지 않았다. 거래 계약 체결 시 오일 및 가스 부문의 수익은 더 이상 바스프 그룹의 매출 및 영업이익에 포함되지 않을 것이다 - 전년도 수치와 함께 2018 년 1 월 1 일 기준으로 소급된다. 오히려 이는 별도 항목으로서 바스프 그룹의 소수 주주 지분 이전 수익에 '중단 사업 이익'으로 표시될 것이다. 거래 종료일부터 합작 회사인 윈터셀 DEA 가 창출한 바스프의 수익률은 지분법을 사용하여 회계 처리되고 바스프 그룹의 영업이익에 포함될 가능성이 높다.

## 사업부문 개발

순조로운 시장 환경에서 화학제품 부문 매출은 판매가 상승과 생산 증가에 힘입어 2017년 4 분기에는 21% 증가한 42 억 유로로 올랐다. 특히 이소시아네이트, 산과 폴리 알콜, 크래커 제품 및 아크릴 모노머의 마진이 상승했다. 특별항목이전 영업 이익은 2016년 4 분기에 비해 67% 증가한 11 억 유로를 기록했고, 모든 부문에서 수익이 증가했다.

한 해 전체를 놓고 볼 때 화학제품 부문의 매출은 2017년 34 억 유로 증가한 163 억 유로를 기록했다. 이는 주로 모노머 부문의 가격 상승에 기인한다. 또한 전 사업부에서 판매량도 증가했다. 특별항목이전 영업이익은 주로 모노머 부문의 이소시아네이트의 마진 상승에 힘입어 22 억 유로에서 42 억 유로로 증가했다. 석유 화학 및 중간체 부문의 마진 강세 또한 수익 증가에 기여했다; 다소 높은 고정 비용은 상쇄 효과를 나타냈다. 2016년 10월 루드빅스하펜 현장의 노스 하버(North Harbor) 사고로 인한 2017년 수익에 대한 부정적인 영향은 보험료 지급으로 보완되었다.

퍼포먼스 제품 부문 2017년 4 분기 매출은 2% 증가한 38 억 유로를 기록했다. 모든 부문에서의 판매량 증가와 소폭의 가격 상승은 부정적인 통화 상황 및 포트폴리오 효과를 상쇄했다. 루드빅스하펜 시트랄(citral) 공장의 일시적인 폐쇄 및 고정 비용 증가 등 지속된 마진 압박으로 인해 특별 항목 이전 영업이익은 2 억 3,700 만 유로에서 1 억 1,100 만 유로로 감소했다.

퍼포먼스 제품 부문의 연간 매출은 전년도보다 6 억 5,900 만 유로 증가한 162 억 유로를 기록했다. 이는 주로 전체 사업부의 판매량 증가에 기인한다. 케어 케미컬(Care Chemicals) 및 디스퍼전/안료 사업부문(Dispersions & Pigments)의 판매 가격 상승은 매출에 긍정적인 영향을 미쳤다. 모든 사업 부문의 포트폴리오 조치 및 부정적인 통화 효과는 매출을 소폭 감소시켰다. 특별항목 이전 영업이익은 전년 대비 3 억 6,100 만 유로 감소한 14 억 유로를 기록했다. 이는 주로 판매 가격으로 극복하기 어려운 원재료 가격 상승에 따른 마진 하락 때문이다.

기능성 소재 및 솔루션 부문에서 4 분기 매출은 7% 증가했다. 주로 가격 상승의 결과로 매출액은 53 억 유로에 달했다. 원재료 비용 상승으로 마진이 하락하여

특별항목이전 영업이익은 42% 감소한 2 억 6,700 만 유로를 기록했다. 또한 고정 비용 증가는 수익에 부정적인 영향을 미쳤다.

2017 년 전체 매출은 20 억 유로 증가한 207 억 유로를 기록했다. 이는 가격 및 판매 증가 이외에도 2016 년 12 월 앨버말(Albemarle)로부터 인수 한 케메탈(Chemetall) 사업 덕분이다. 환율 영향으로 매출이 약간 감소했다. 판매량 증가는 주로 자동차 및 건설 산업에서 바스프 제품에 대한 수요 증가에 힘입었다. 특별항목이전 영업이익은 2016 년 수치에서 3 억 2,900 만 유로 감소한 16 억 유로로, 이는 낮은 마진과 높은 고정 비용에 기인한다. 2017 년 특별 비용은 주로 케메탈 인수와 관련된 통합 비용 및 헥켈(Henkel) 그룹의 전문가용 서유럽 건축 자재 비즈니스 인수와 관련이 있다.

**농업 솔루션 부문**의 매출은 4 분기에 4% 증가한 13 억 유로를 기록했다. 판매량 상승이 가격 하락과 부정적인 환율 효과를 상쇄했다. 전년 동기 대비 특별항목이전 영업이익은 162% 증가하여 1 억 2,800 만 유로 오른 2 억 7 백만 유로를 기록했다.

농업 솔루션 부문의 연간 매출은 판매량 증가로 인해 1 억 2,700 만 유로 증가한 57 억 유로를 기록했다. 농작물 보호 제품에 대한 시장 환경이 어려운 가운데, 특히 남미 지역의 가격 하락과 부정적인 환율 효과가 매출 성장에 부정적 영향을 미쳤다. 특별항목이전 영업이익은 전년도 수치에서 5,400 만 유로 감소한 10 억 유로였다. 소폭 감소한 이유는 제품 구성이 다른 경우의 평균 마진이 낮고 브라질의 시장 상황이 어려웠기 때문이다. 허리케인으로 인한 텍사스 보몬트와 푸에르토 리코 마나티의 생산 시설 폐쇄도 수익에 부정적 영향을 끼쳤다. 고정 비용은 약간 증가했다.

**석유 및 가스 부문**의 2017 년 4 분기 매출은 판매량 감소로 7% 하락한 8 억 6,200 만 유로를 기록했다. 그러나 석유 및 가스 가격 상승은 실적에 긍정적인 영향을 미쳤다. 특별항목이전 영업이익은 9,700 백만 유로 증가한 2 억 6,000 만 유로를 기록했다.

연간 석유 및 가스 부문 매출은 가격상승과 판매량 증가로 전년 동기 대비 4 억 7,600 만 유로 증가해 32 억 유로를 기록했다. 브렌트 원유 가격은 2017 년 평균 54 달러 (전년도 44 달러)를 기록했다. 유럽 현물 시장의 가스 가격은 전년 대비 25% 상승했다. 양적 성장은 주로 가스 판매량 증가에 힘입었다. 생산량은 전년도

수준과 같았다. 특별항목이전 영업이익은 2017 년에 2 억 7600 만 유로 증가한 7 억 9,300 만 유로였다. 이는 주로 유가와 가스 가격의 상승 뿐만 아니라 유즈노 루스코예(Yuzhno Russkoye) 천연 가스 분야에서 바스프 배당이익이 작용한 것이다. 탐사 및 기술 프로젝트를 최적화하고 운영 비용 절감 조치를 성공적으로 수행한 것이 긍정적인 효과가 있었다. 순이익은 3 억 5,700 만 유로 증가한 7 억 1,900 만 유로였다.

**기타 부문**의 4 분기 매출은 5 억 1,800 만 유로에서 6 억 800 만 유로로 성장했다. 바스프의 장기 인센티브 프로그램에 대한 평가 효과로 인해 특별항목이전 영업이익이 마이너스 3 억 8,600 만 유로에서 마이너스 3,800 만 유로로 개선됐다.

기타 부문의 연간 매출은 2016 년과 비교할 때 2 억 2,400 만 유로 증가한 22 억 유로로 상승했으며, 주로 원자재 거래 사업의 판매 가격 상승에 기인한다. 기타 부문의 특별항목이전 영업이익은 전년도 수치에서 2 억 8,600 만 유로 증가한 마이너스 7 억 6,400 만 유로였다. 이러한 실적 개선 또한 장기 인센티브 프로그램의 평가 효과에 기인한다.

### **바스프 그룹 소개**

바스프는 화학으로 지속가능한 미래를 만들어나가는 글로벌 화학기업이다. 바스프는 경제적 성공뿐 아니라 환경보호와 사회적 책임을 최우선으로 여긴다. 바스프 그룹에 근무하는 전세계 약 11 만 5 천명의 임직원이 거의 모든 산업 분야 및 국가에서 고객의 성공을 지원하고 있다. 바스프 그룹은 화학 제품, 퍼포먼스 제품, 기능성 소재 및 솔루션, 농업 솔루션, 석유 및 가스 등 5 개의 분야에서 폭넓은 포트폴리오를 제공하고 있다. 바스프는 2017 년 약 645 억 유로의 매출을 기록했으며 바스프 주식은 프랑크푸르트(BAS), 런던(BFA), 취리히(BAS)에서 거래되고 있다. 바스프에 대한 보다 자세한 정보는 [www.basf.com](http://www.basf.com) 에서 확인할 수 있다.